

Stanowisko: **Specjalista ds. Sprzedaży SEO**

- wynagrodzenie podstawowe (2 000 – 3 500) zł netto i atrakcyjny system premiowy (do 20% od sprzedaży);
- pakiet „Luxmed” dostosowany do Twoich potrzeb;
- szkolenia z najlepszymi specjalistami na rynku;
- możliwość awansu w strukturach firmy;
- zgrany i zmotywowany zespół współpracowników;
- profesjonalne wyposażenie dedykowanego stanowiska pracy (komputer: MacBook; słuchawki: Plantronics Blackwire z aktywną redukcją szumów otoczenia);
- dostęp do niezbędnych narzędzi wspomagających efektywną sprzedaż np. Semstorm;
- elastyczne i atrakcyjne formy zatrudnienia, Łódź lub Warszawa, nowoczesne biuro.

Zadania dla Ciebie:

- pozyskiwanie nowych klientów - obsługa telefoniczna i bezpośrednia;
- realizacja planów sprzedażowych;
- kreowanie pozytywnego wizerunku firmy;
- uczestniczenie w budowaniu portfolio produktów
- aktywny udział w szkoleniach produktowych i sprzedażowych.

Oczekujemy:

- doświadczenia w sprzedaży produktów internetowych (reklama online, pozycjonowanie, Google Ads);
- studenci mile widziani: Społecznej Akademii Nauk oraz Clark University bez doświadczenia w SEO, umiejętność sprzedaży, dobrej komunikacji;
- znajomości zagadnień związanych z marketingiem internetowym, pozycjonowaniem, mediami społecznościowymi i e-commerce;
- samodzielności, entuzjazmu i nastawienia na sukces :-)

CV wysyłaj na adres e-mail: praca@netmove.pl z dopiskiem **"Specjalista ds. Sprzedaży SEO-Łódź/Warszawa"**



Google
Partner

