Grupa Mzuri jest niekwestionowanym liderem w Polsce w zakresie usług zarządzania i inwestowania w mieszkania na wynajem. W chwili obecnej zarządzamy portfelem prawie 7500 mieszkań i apartamentów w 64 miastach Polski. Klientami naszej firmy są właściciele mieszkań i domów przeznaczonych na wynajem. Aktualnie poszukujemy kandydatów na stanowisko:

**Młodszy Specjalista ds. Wsparcia Sprzedaży**

**Miejsce pracy: Łódź, Śródmieście**

**Zadania:**

* Obsługa infolinii przychodzącej pod kątem rozpoznawania potrzeb Klientów i umówienie spotkania z Przedstawicielem Handlowym
* Doradztwo oraz bieżące wsparcie klientów w ich procesie decyzyjnym
* Realizacja założonych planów
* Dbanie o pozytywne relacje z Klientami poprzez zachowanie najwyższej jakości obsługi klienta.
* Zakładanie zgłoszeń w systemie
* Wprowadzanie i aktualizacja danych w systemie CRM

**Wymagania:**

* Doświadczenia w telefonicznej sprzedaży i obsłudze Klienta
* Znajomość MS Office
* Nastawienie na wynik i realizacje celów
* Wysoki poziom komunikatywności, wytrwałość w działaniu
* Pozytywnej energii i chęci do działania
* Dobrego planowania i organizacji pracy własnej

**Oferujemy:**

* Możliwość współpracy na kontrakt B2B lub umowę zlecenie
* Możliwość rozwoju w ramach największego operatora najmu prywatnego mieszkań w Polsce
* Kreatywną i przedsiębiorczą atmosferę i kulturę pracy
* Wparcie merytoryczne i szkoleniowe doświadczonych członków zespołu Mzuri
* Opiekę medyczną POLMED
* Korzystne warunki na udział w programie Multisport
* Preferencyjne warunki korzystania z usług Grupy Mzuri

CV lub krótką wiadomość o sobie prosimy przesłać na adres **rekrutacja@mzuri.pl**